



René Drescher

📍 46 Jahre | 3 Kinder | Ahrensfelde bei Berlin

✉ info@rene-drescher.de

☎ 0049 151 46454531

GUTEN TAG, 22 Jahre Erfahrung im Aufbau von internationalen Startups in IT, TK & Digitalisierung. Experte in der Umsetzung von Vertriebskonzepten und Marketingstrategien. Macher, Strategie und Verkäufer mit Leidenschaft.

02

AUSBILDUNG

1995 - 2000

Diplom-Wirtschaftsingenieur (FH)

Hochschule für Technik & Wirtschaft Mittweida

03

FÄHIGKEITEN

- Führung, Coaching & Projektleitung
- Aufbau Sales & Marketing
- Stakeholder Management
- Finanzen & Organisation
- Deutsch Native, Englisch fließend Wort & Schrift
- MS Office & diverse CRM

04

WEITERBILDUNGEN

- Business & NLP Coach (ISI)
- NLP Practitioner (NLP Zentrum Berlin)
- NLP Master (NLP Zentrum Berlin)
- Organisationsentwicklung & Change Management (IHK – derzeit in Ausbildung)

01

ERFAHRUNGEN

MAR 2020 - FORTLAUFEND

CEO und Geschäftsführer

WR Wertstoffbörse GmbH & Co. KG (recyfy.com), Berlin

Aufbau einer digitalen B2B Plattform (SaaS) für den europaweiten Handel von Wertstoffen in der Papier- und Recyclingindustrie. 15 Mitarbeiter und Fokus auf Vertrieb & Finanzen.

SEP 2018 - MAR 2020

CEO und Geschäftsführer

REALCLOUD Services GmbH, Berlin

Aufbau eines Cloud Service Provider mit 2 Datacenter und Partnernetzwerk. 16 Mitarbeiter und Verkauf von IaaS, BaaS, Managed Server, DesktopaaS, TKaaS, diverse Hosting Services.

OKT 2014 - AUG 2018

CSO und Geschäftsführer

FLOWSTER Solutions GmbH, Potsdam

Aufbau Softwareunternehmen Automatisierung IT-Prozesse. 50 Mitarbeiter, international. 500% Steigerung Umsatz im Enterprise-Markt. Kunden: FESTO, WÜRTH, Mainova, Barmenia.

DEZ 2010 - SEP 2014

Leiter Vertrieb

PKN Datenkommunikations GmbH, Berlin

Übernahme Vertrieb mit 8 Mitarbeitern. IT-Systemhaus in Berlin/Brandenburg mit 100 Mitarbeitern. Verkauf Datacenter, Virtualisierung, Hardware, TK, Security, Netzwerk.

FEB 1998 - NOV 2010

Diverse Arbeitgeber

- 10.2009 – 11.2010 : Neuorientierungsphase (Diverse)
- 11.2008 – 09.2009: Sales & Marketing Manager, OpenSynergy GmbH, Berlin
- 01.2006 – 10.2008: Leiter Marketing, CONTAG AG, Berlin
- 08.2003 – 12.2005: VP Sales, Testing Technologies (SPIRENT), Berlin
- 10.2000 – 07.2003: Regional Marketing Manager, Infineon Technologies AG, Berlin
- 02.1998 – 09.2000: Key Account Manager, SCOPELAND Software GmbH, Birkenwerder